



Lass uns
zusammen die
Energiewende
gestalten!

Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst (m/w/d) für den Standort Wolfhagen gesucht

Mit wem Du es zu tun hast:

„Geht nicht“ existiert in unserer langjährigen Firmen-DNA nicht, denn unsere Kunden und Mitarbeiter stehen immer im Focus. In einer sich stetig veränderten Welt, entwickeln wir uns permanent weiter. Fossile Energien werden zum Auslaufmodell und das Zuhause wird immer mehr zum Smart Home.

Wir als Systemanbieter, mit über 35 Jahren Erfahrung im energetischen Bereich, möchten unsere Ausrichtung neu definieren. Innerhalb einer Generation vollkommen auf fossile Quellen zu verzichten und vollumfänglich autark zu sein. Unseren Kunden bieten wir schon heute innovative Lösungen von „Morgen“ an – immer dem Fortschritt einen Schritt voraus. Durch einen konsequenten Focus auf erneuerbare Energien schaffen wir die Grundlagen für eine saubere Zukunft. Mitarbeiter profitieren bei uns durch viel Konzern „Know-how“, zukunftsfähige Jobs mit spannenden Aufgaben sowie vielen Weiterentwicklungsmöglichkeiten.

Du bringst mit:

- Abgeschlossene technische Berufsausbildung
- Mehrjährige Erfahrung im maschinenbaulichen Umfeld oder der Versorgungs- /Heiztechnik
- Hohes technisches Verständnis
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Hohe Motivation, freundliches und sicheres Auftreten
- Vertriebsorientierung, Teamfähigkeit, Belastbarkeit
- Kundenorientiertes und freundliches Verhalten sowie ausgeprägte Team- und Kommunikationsfähigkeit
- Verantwortungsvolles und sorgfältiges Arbeiten
- Deutsch, Englisch und eine weitere Fremdsprache sind wünschenswert

Selbstverständlich bieten wir Dir:

- Sicherer, moderner Arbeitsplatz im Verbund eines Großkonzerns
- Modernste Kommunikations- und Arbeitsmittel
- Umfangreiche persönliche Entwicklungsmöglichkeiten
- Der Qualifikation angemessene Vergütung
- Betriebliche Altersvorsorge
- Jobrad-Nutzung
- Corporate benefits

Deine Herausforderung:

- Technische sowie kaufmännische Betreuung / Beratung der Kunden und Interessenten
- Bearbeitung komplexer Anfragen, Prüfung der Anforderungen auf technische Realisierbarkeit und Erarbeitung kundenspezifischer Lösungen
- Technische Spezifizierung, Vorprojektierung und Kalkulation von Kundenanforderungen

- Handling und Pflege der Preislisten und Kundenvereinbarungen
- Aktualisierung der Produktdaten im ERP-System
- Produktberatung und Angebotserstellung in Zusammenarbeit mit dem Außendienst
- Recherche und Bedienung von Ausschreibungen im Produktsegment
- Unterstützung und Durchführung der Angebotsverfolgung
- Bereitschaft zum Reisen und Unterstützung bei Messen und Kundenveranstaltungen
- Kundenmanagement mittels CRM-System
- Enge Zusammenarbeit mit internen Schnittstellen (Marketing, Technik, Produktion, Einkauf)
- Durchführung allgemeiner Büro- und Verwaltungstätigkeiten (z.B. Erstellung von Analysen und Statistiken, Messnachbearbeitung, Protokollierung der Vertriebsmeetings etc.)

Wir haben Dich begeistert?

Nicht warten - sofort bewerben.

Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem „Onboarding“ sendest Du bitte ausschließlich **per E-Mail z.H. Frau Ipek an:** karriere@wolf-ps.de.

WOLF

[POWER SYSTEMS]

Wolf Power Systems GmbH
Unterm Dorfe 8, D-34466 Wolfhagen
www.wolf-ps.de/jobs

